



**HUMAN
XTENSIONS™**

יומן אקסטנשנס | מצגת משקיעים | רבעון 3/2021

הבהרה משפטית

מצגת זו נערכה לשם מסירה והצגה של מידע תמציתי בלבד ואינה יכולה או מיועדת להחליף עיון בדיווחיה של יומן אקסטנשנס בע"מ ("החברה").

מצגת זו כוללת הצהרות, יעדים, תחזיות, הערכות, נתונים צפויים וכיו"ב, הצופים פני עתיד כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968. התממשותם של הצהרות, יעדים, הערכות תחזיות ונתונים אלו ועמידתה של החברה ביעדים ובתחזיות, בעבר ובעתיד, תלויים בחלקם בגורמים שלישיים שאינם בשליטת החברה כמו גם בגורמי סיכון נוספים אליהם חשופה החברה, ולפיכך עלולים שלא להתקיים, להתקיים באופן חלקי, או להתקיים במועדים מאוחרים יותר לאלה שצופה החברה, או להיות שונים באופן מהותי מן התוצאות, היעדים והנתונים המוערכים או המשתמעים במצגת זו. לחברה אין כל ודאות כי ציפיותיה והערכותיה אכן יתממשו, ותוצאות הפעילות של החברה עשויות להיות שונות באופן מהותי מהתוצאות המוערכות או המשתמעות במצגת זו, בין היתר, עקב שינוי בכל אחד מהגורמים המצוינים לעיל. החברה אינה מתחייבת לעדכן את המידע, כולו או חלקו, הכלול במצגת זו, בין אם כתוצאה ממידע חדש, אירוע עתידי או מסיבות אחרות. כמו כן, מובהר כי תוכניות ואסטרטגיית החברה הכלולות במצגת זו נכונות למועד פרסומן ויכול וישתנו בהתאם להחלטות דירקטוריון החברה, כפי שתהיינה מעת לעת, ו/או בשל היותם תלויים, כולם או מקצתם, בגורמים שלישיים שאינם בשליטת החברה כמו גם בגורמי סיכון נוספים אליהם חשופה החברה. למעט סימני מסחר ו/או שמות מסחר שבבעלות החברה ו/או בשימושה, סימני מסחר ו/או שמות מסחר הנזכרים במצגת זו הנם רכוש בעליהם ומשמשים במצגת זו לצורך המחשה והבנת ההקשר בלבד.

יובהר כי מצגת זו, כולה או חלקה, אינה מהווה לכשעצמה המלצה ו/או ייעוץ או הזמנה לרכוש או להתחייב לרכוש ניירות הערך של החברה.



הפתרון

לאפשר למנתח לבצע ניתוחים זעיר-פולשניים מורכבים באמצעות מכשיר המשלב יכולות רובוטיות מתקדמות יחד עם הפשטות והכדאיות הכלכלית של הניתוחים הזעיר פולשניים המסורתיים.



כרטיס ביקור

יומן אקסטנשנס (HX) היא חברה העוסקת בפיתוח, ייצור ומכירה של מכשור רפואי מתקדם בתחום הניתוחים הזעיר-פולשניים (MIS). החברה שמה דגש על מחקר ופיתוח ומתמקדת במערכות דיגיטליות חכמות המאפשרות לממש יכולות רובוטיות באמצעות כלים זעירים חדשניים.



הנהלה בעלת ניסיון רב וארוך
שנים בתחום המכשור הרפואי
בכלל ובתחום הזעיר פולשני
בפרט



HX היא שחקן בשוק הניתוחים
הזעיר פולשניים. שוק ניתוחים
אלו מוערך בשווי של
מיליארדים רבים



אישורי FDA/CE/AMAR עבור
המוצר הראשון (HandX)
הגנה משמעותית על נכסי קניין
רוחני של החברה באמצעות
פטנטים



תחילת שלב המסחור באירופה
ובמדינות נוספות בעולם באמצעות
מפיצים בלעדיים
פעילות שיווק ישיר בארצות הברית
באמצעות חברת בת אמריקאית



מחקר ופיתוח של כלי קצה נוספים ל-
HandX
פיתוח של מערכות רובוטיות
היברידיות המשלבות בין הדור החדש
של הרובוטים לבין ה HandX
והוספת יכולות של בינה מלאכותית
ל-HandX

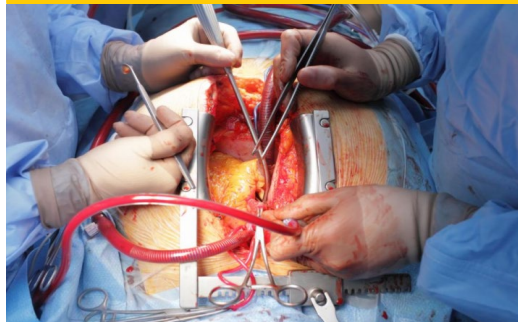


תיקוף קליני (ולידציה) ושביעות
רצון גבוהה של המנתחים

הצורך הקליני

הפלחים העיקריים של שוק הניתוחים

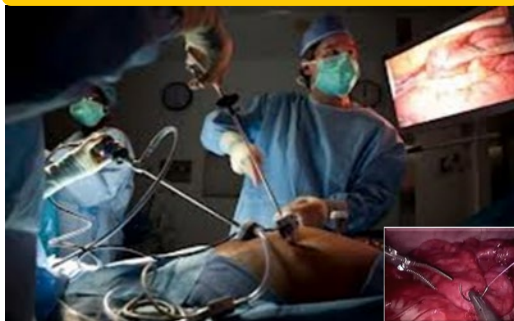
ניתוח פתוח



- טראומה למנותח
- תקופת החלמה ממושכת
- עלות גבוהה לבית החולים

הניתוח הפחות מועדף לחולה ולבית החולים

ניתוח זעיר פולשני (לאפרוסקופי)



- גישה מוגבלת לאברי המנותח
- שליטה מוגבלת ומסורבלת במכשיר הניתוח
- ארגונומיה לקוייה
- הניתוחים יכולים להיות מבוצעים באמצעות רופאים בעלי מיומנות גבוהה

הניתוחים הזעיר-פולשניים מוגבלים לניתוחים פשוטים יחסית

ניתוח באמצעות מערכת רובוטית



- ניתוחים יקרים מאוד
- מערכת גדולה מאוד ומסורבלת
- המנתח מבודד מהחולה
- המנתח נדרש לקבל אישורים על מנת לנתח באמצעות המערכת הרובוטית

המערכות הרובוטיות מותאמות למרכזי ניתוח מרכזיים וגדולים

הפתרון של יומן אקסטנשנס: מכשיר ידני מתוחכם, נוח וכדאי כלכלית לניתוחים זעיר-פולשניים

יתרונות הפתרון של יומן אקסטנשנס:

- ✓ מענה כלכלי למגוון רחב של ניתוחים.
- ✓ יתרון בתמחור בכל הרמות: ציוד קאפיטלי, כלים חד פעמיים, חסכון בזמן בתוך חדר הניתוח, תחזוקה.
- ✓ מכשיר נייד וקל משקל שמשתלב בכל חדר ניתוח.
- ✓ מאפשר שליטה מדויקת בתנועות מורכבות עם אפשרויות גישה לאנטומיה מסובכת.
- ✓ ממשק ארגונומי המאפשר למנתח לבצע ניתוחים ללא מאמץ
- ✓ עקומת למידה קצרה.
- ✓ מכשיר הניתן להתאמה (פרסונליזציה) לפי רמת המיומנות והביטחון של המנתח והנסיבות הקליניות.
- ✓ בדור הבא של המכשיר: פיתוח יכולות איסוף דאטה ואנליזה שלו באמצעות אלגוריתמים של בינה מלאכותית.



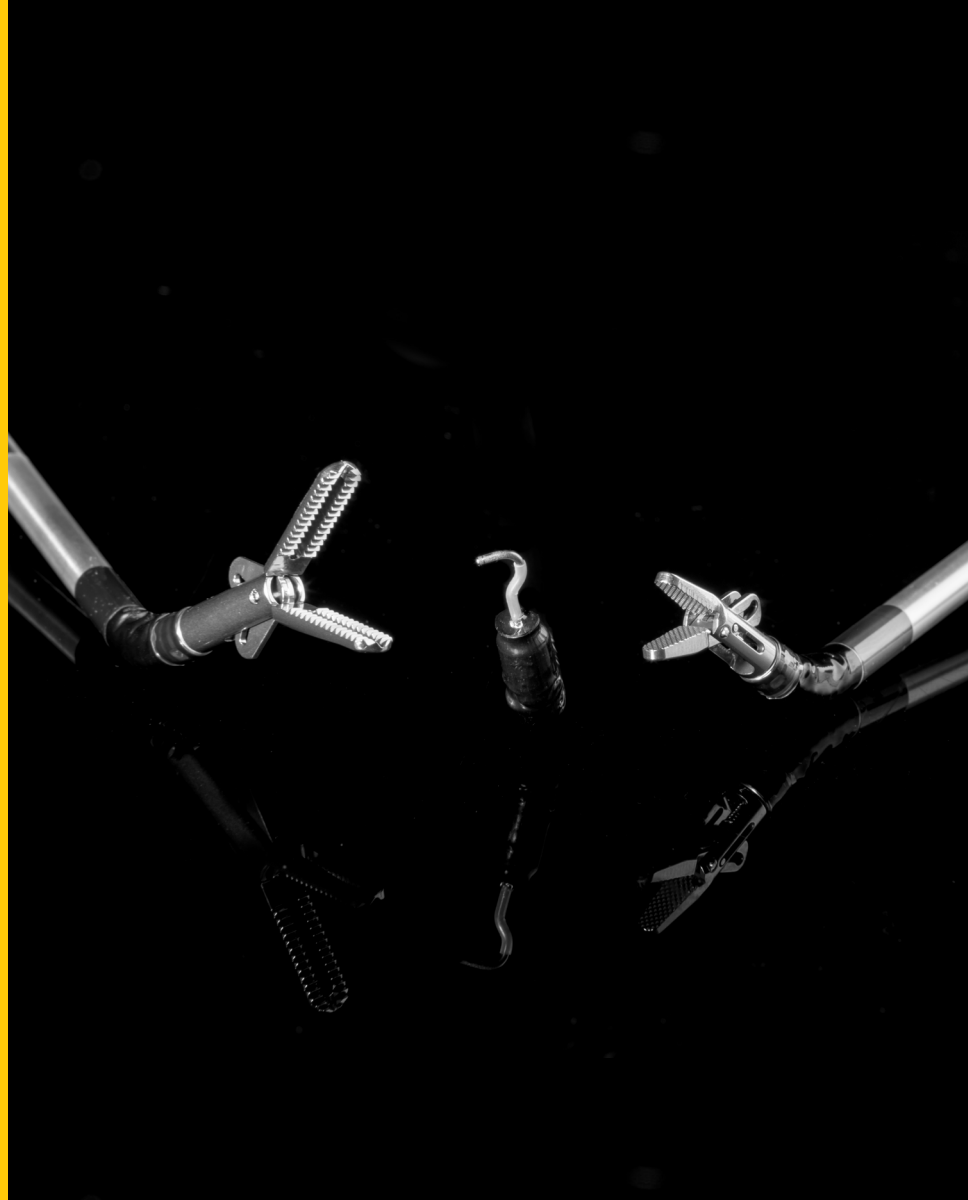
הרחבת השימוש הקליני



עדכונים בנוגע לשימושים הקליניים

- למעלה מ-560 פרוצדורות בוצעו עד כה באמצעות מכשיר ה-HandX™ באירופה, בישראל ובארה"ב, מתוכן כ-60 פרוצדורות בוצעו מתחילת הרבעון השלישי ועד עתה.
- על פי הערכת החברה השתמשו עד כה במוצרי החברה 47 מנתחים ב-27 בתי חולים.
- מבין בתי החולים בהם נעשה שימוש ב-HandX™ על-ידי מספר מנתחים:

- Policlinico, Milano
- Eccellenza Medica, Torino
- Montefiore Hospital, New York
- Buffalo Medical Center, New York
- המרכז הרפואי שמיר (אסף הרופא)
- בית חולים רפאל



הסכם הפצה עם Aesculap AG (B.Braun) באירופה – עדכון תוכנית השיווק

- בספטמבר 2021 הגיעה החברה להסכמות עם המפיצה באירופה Aesculap על עדכון תוכנית השיווק באירופה.
- תוכנית השיווק של מוצרי החברה באירופה תעודכן בשני שלבים. השלב הראשון מתייחס לפעילות המפיצה שהחלה בחודש ספטמבר 2021 ותמשיך עד תחילת הרבעון השני של שנת 2022 ("התוכנית הראשונית"). השלב השני צפוי לכלול תוכנית פעולה מפורטת לשנים 2022-2023 להפצת מוצרי החברה באירופה ומתוכננת להיקבע בין הצדדים במהלך הרבעון השני של שנת 2022.
- **התוכנית הראשונית מתמקדת בפעילות של שיווק והפצה של מוצרי החברה בשתי מדינות מפתח באירופה - איטליה וספרד.**
- התוכנית כוללת, בין היתר, התקשרות עם מנתחים מובילים באיטליה וספרד **וביצוע של לפחות 200 ניתוחים** תוך שימוש במוצרי החברה באיטליה וספרד במהלך תקופת התוכנית הראשונית.
- התוכנית הראשונית הותנעה ו-Aesculap החלה לממשה, לרבות איתור והכשרת רופאים באיטליה ובספרד, תיאום תאריכי ניתוחים, רכש מוצרי קצה וכו'.
- **כחלק מיישום התוכנית הראשונית, הזמינה המפיצה באירופה בחודש ספטמבר 2021, שדרוג של מכשירי HandX™, בכמות שהוסכמה בין הצדדים, לגירסא מעודכנת של המכשירים וכן הזמינה כמות של כ-400 כלי קצה מתכלים מסוג Monopolar Hook.**



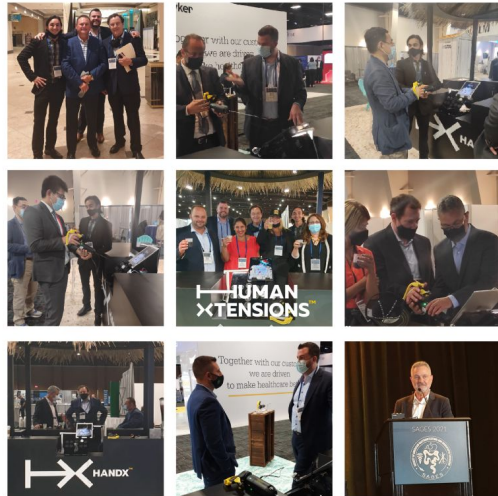
הסכמי הפצה בשאר העולם



- ✓ החברה ממשיכה להרחיב את אזורי ההפצה של מוצריה באמצעות התקשרות בהסכמי הפצה עם מפיצים מקומיים.
- ✓ במהלך הרבעון השלישי של שנת 2021 חתמה החברה על הסכמי הפצה בלעדיים עם מפיצים בניו זילנד ובהונג קונג.
- ✓ הסכמים אלה מצטרפים להסכמי ההפצה הבלעדיים בישראל, במצרים, באוסטרליה, ובטאיוואן, והחברה נמצאת בתהליכי מו"מ עם מפיצים פוטנציאליים בטרטוריות נוספות.
- ✓ סין היא אחת המדינות בהן החברה ממקדת את מאמציה לאיתור שותף פוטנציאלי להפצת מוצריה.

החדירה לשוק האמריקאי

- החברה רואה בארה"ב שוק מרכזי ופועלת להרחיב את כוח המכירה הקיים של החברה בשוק זה.
- הוקמה חברת בת בארה"ב Human Xtensions, Inc. המיועדת לשמש כזרוע השיווק וההפצה של החברה בארה"ב.
- החברה גייסה מנהל אמריקאי בכיר ומנוסה, Joe Rollero, לצורך ניהול פעילות השיווק והמכירה של החברה בארה"ב.
- מר רולרו מביא ניסיון רב של מעל 20 שנים בתפקידי שיווק ומכירות בכירים בחברות מכשור רפואי, הן בארגונים גדולים (J&J, Medtronic) והן בסטארטאפים (Visionsense, שנרכשה על-ידי Medtronic).



- בהובלת מר רולרו חברת הבת תפעל לבניית כוח השיווק והמכירה בארה"ב.
- החברה רואה יתרון רב בשיווק והפצה של מוצריה באופן ישיר (באמצעות חברת הבת) בשל יכולתה ללמוד באופן מהימן ובלתי אמצעי על האופן שבו מוצריה מתקבלים, על העדפות הרופאים ועוד.
- במקביל, החברה ממשיכה לבחון הזדמנויות לשותפות אסטרטגית עם שחקנים מרכזיים ומובילים בשוק המכשור הרפואי האמריקאי.



מוצרי קצה

נכון להיום החברה משווקת שלושה מוצרי קצה לשימוש
חד פעמי, המתממשים למכשיר ה- HandX™



Grasper (תופסן)

משמש לפעולות
תפיסה/אחיזה של
איברים ורקמות



Monopolar Hook

(קרוס מונופולרית)
משמש להסרת רקמות
באמצעות אנרגיה



Needle holder

(מחזיק מחט)
משמש לפעולות
תפירה לפרוסקופית

שימוש במגוון רחב של פרוצדורות

מנתחים עושים שימוש במוצרי החברה השונים במגוון
פרוצדורות קליניות, ובין היתר:

- Hernia Repair (תיקוני בקע שונים)
- Colectomy (כריתת מעי גס)
- Nephrectomy (הסרת כליה)
- Splenectomy (כריתת טחול)
- Hysterectomy (כריתת רחם)
- Prostatectomy (הסרת בלוטת הערמונית)
- Gastrectomy (כריתת קיבה)
- Cholecystectomy (כריתת כיס מרה)



מוצר הקצה החדש: Monopolar Hook

- במהלך החציון הראשון של 2021, קיבל ה-Monopolar Hook אישורים רגולטוריים של ה-FDA, CE ו-אמ"ר.
- ה-Monopolar Hook משמש בפרוצדורות כירורגיות רבות, בהן נדרש להסיר רקמות באמצעות אנרגיה, כגון Hernia Repair (תיקוני בקע), Colectomy (כריתת מעי גס), Cholecystectomy (כריתת כיס מרה) ועוד.
- Aesculap, המפיצה את מוצרי החברה באירופה, הביעה עניין רב ב-Monopolar Hook והזמינה כ-400 מוצרי קצה מסוג זה.
- בשל יכולת הארטיקולציה של מכשיר ה-HandX™, במספר בתי חולים באירופה נעשה שימוש במוצר הקצה Monopolar Hook במהלך פרוצדורת TEMS (Transanal Endoscopic Microsurgery) – פרוצדורה זעיר פולשנית לטיפול ברקמת המעי הגס דרך התעלה האנלית. זהו שימוש ראשון במוצר הקצה של החברה בסוג טיפול זה.



מוצרי קצה בפיתוח



- אסטרטגיית החברה היא להרחיב את סל מוצרי הקצה המתממשים אל מכשיר ה- HandX™ וכך להעלות את ערכו הקליני ואת היקף השימוש בו.

- מוצרי הקצה שבתהליך פיתוח הינם:

- **Metzenbaum Scissors** (מספרים כירורגיות) ו-

- **Maryland Dissector** (מפריד רקמות כירורגי),

- אשר מאפשרים חיתוך והסרת רקמות.

- החברה השלימה את תהליכי הפיתוח המרכזיים של מוצרי

- הקצה. החברה נמצאת בשלבים הסופיים של הפיתוח,

- החלה את שלב ההעברה מפיתוח לייצור וכן החלה את שלב

- האישורים הרגולטוריים בארה"ב ובאירופה, וכן במדינות בהן

- יש לחברה מפיץ.

- להערכת החברה, המוצרים יצטרפו לסל מוצרי הקצה של

- החברה והיו זמינים למכירה בארה"ב ובאירופה ובמדינות

- בהן יש לחברה מפיץ במחצית השניה של שנת 2022.

31 בדצמבר 2020 (מבוקר)	30 בספטמבר	
	2020	2021
(בלתי מבוקר)		
אלפי ש"ח		

147,314	6,257	115,074
997	3,498	-
3,387	1,141	584
4,908	5,477	1,984
156,808	16,373	6,193
		123,835

408	408	280
7,132	3,318	6,044
2,124	2,142	2,014
74	88	36
9,738	5,956	8,374
166,344	22,329	132,209

924	1,108	697
5,149	5,084	5,733
131	319	-
2,291	1,340	2,281
807	865	371
9,302	8,716	9,082

2,638	2,757	2,656
5,260	2,315	4,154
320	450	
8,218	5,522	6,810
17,520	14,238	15,892

266	80	267
	110	
315,489	162,413	323,538
(166,931)	(154,512)	(207,488)
148,824	8,091	116,317
166,344	22,329	132,209

נכסים

נכסים שוטפים:

מזומנים ושווי מזומנים
פקדונות לזמן קצר
לקוחות
חייבים ויתרות חובה
מלאי

נכסים שאינם שוטפים:

פקדונות מוגבלים בשימוש
נכס בגין זכות שימוש
רכוש קבוע
נכסים בלתי מוחשיים

סך נכסים

התחייבויות והון

התחייבויות שוטפות:

ספקים ונותני שירותים
זכאים ויתרות זכות
הכנסות מראש
חלויות שוטפות של התחייבויות בגין חכירות
הפרשה לאחריות

התחייבויות שאינן שוטפות:

תמלוגים לרשות לחדשנות
התחייבויות בגין חכירות
הפרשה לאחריות

סך התחייבויות

הון המיוחס לבעלים של החברה:

הון מניות רגילות
מניות בכורה
פרמיה על מניות
יתרת הפסד

סך הון

סך התחייבויות והון

דוחות תמציתיים על המצב הכספי

יומן אקסטנשנס בע"מ

דוחות תמציתיים על הרווח או הפסד

לתקופות של 9 ו-3 חודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר 2021

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2020	3 חודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר		9 חודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר	
	2020	2021	2020	2021
(מבוקר)	(בלתי מבוקר)			
אלפי ש"ח				
20,686	834	681	19,696	1,796
10,605	427	198	9,978	643
10,081	407	483	9,718	1,153
26,639	3,560	7,285	19,825	24,710
4,716	873	2,008	3,202	5,073
5,935	1,117	3,996	3,385	11,874
(27,209)	(5,143)	(12,806)	(16,694)	(40,504)
(801)	601	13	906	427
224	3	1	177	62
(756)	(742)	(314)	(512)	(542)
(1,333)	(138)	(300)	571	(53)
(28,542)	(5,281)	(13,106)	(16,123)	(40,557)
ש"ח				
2.96	0.27	0.49	0.84	1.52

הכנסות

עלות ההכנסות

רווח גולמי

הוצאות מחקר ופיתוח

הוצאות מכירה ושיווק

הוצאות הנהלה וכלליות

הפסד מפעולות רגילות

הכנסות (הוצאות) מהפרשי

שער, נטו

הכנסות מימון

הוצאות מימון

הכנסות (הוצאות) מימון, נטו

הפסד כולל לתקופה

הפסד למניה:

הפסד בסיסי ומדולל למניה

דוחות תמציתיים על הרווח או הפסד

מבט קדימה

- החברה רואה במוצרי הקצה המתכלים את מנוע הצמיחה המשמעותי שלה בשנים הקרובות ולשם כך פועלת להגדיל את כמות הפרוצדורות ואת בסיס-המשתמשים במערכת ה-HandX™ ברחבי העולם.
- המשך הרחבה וביסוס של כוח שיווק ומכירות בארה"ב תחת חברת הבת Human Xtensions, Inc.
- המשך התקשרות עם מפיצים בטריטוריות נוספות.
- ריכוז מאמצים במציאת שותף פוטנציאלי בסין.
- המשך מחקר ופיתוח של הדור הבא של מכשיר ה-HandX™ ושל מוצרי קצה נוספים.





Be Artefficient

**HUMAN
XTENSIONS™**